

Verdienmodel kiezen (20 min)

Zodra de studenten voldoende inspiratie hebben opgedaan voor mogelijke verdienmodellen, gaan ze zelf een keuze maken voor één of meerdere verdienmodellen. Om tot een geschikt verdienmodel te komen, kun je de studenten de volgende coachingsvragen stellen:

1. Welke toegevoegde waarde willen jullie leveren? Op welke manier willen jullie dat doen? Door een product of dienst te:

- Lenen
- Delen
- Ruilen
- Creëren
- Sparen
- Hergebruiken

2. Voor wie zijn jullie er en hoe communiceren jullie met je klanten?

3. Hoe gaan jullie je product aanbieden?

4. Hoe gaan jullie geld verdienen en hoe zorg je ervoor dat je winst maakt?

Zodra ze een verdienmodel hebben gekozen, gaan ze hun verdienmodel verder uitwerken in een pitch. Benadruk dat de studenten in hun pitch moeten uitleggen hoe ze tot hun verdienmodel gekomen zijn. De antwoorden op bovenstaande coachingsvragen, vormen hiervoor de leidraad.

Verdienmodel pitchen (40 min)

Leg uit dat de companies hun verdienmodel gaan pitchen en dat de toeschouwende studenten de rol van supporter of criticus toegewezen krijgen. Iedere company krijgt maximaal 5 minuten om hun verdienmodel te presenteren, dus houd de tijd goed bij en geef eventueel een seintje bij 2,5 minuut. Na iedere pitch is er 5 minuten de tijd om reacties te geven en vragen te stellen vanuit de rol van supporter en criticus. Om de rollen van supporter en criticus te verduidelijken, kun je de onderstaande voorbeelduitspraken noemen.

Rol van supporter:

“Ik begrijp goed dat jullie voor een gratis demomodel kiezen, omdat dit een heel nieuw product is waar de doelgroep nog niet mee bekend is. Je wilt de potentiële klant eerst vrijblijvend kennis laten maken met jullie product, zodat je hem kunt enthousiasmeren en een vertrouwensrelatie op kunt bouwen voordat je tot daadwerkelijke verkoop overgaat.”

Rol van criticus:

“Waarom kiezen jullie voor een gratis demomodel als uit de doelgroepanalyse al gebleken is dat jullie potentiële klant een grote behoefte heeft aan dit product en heeft aangegeven dat hij bereid is hiervoor te betalen?”